

Unser Kunde ist ein international führender Hersteller im Bereich der medizinischen und industriellen In-vitro-Diagnostik und zeichnet sich durch qualitativ hochwertige, innovative Produkte und professionelle Serviceleistungen aus.

Zur Verstärkung des Außendienst-Teams suchen wir ab sofort eine dynamische, kundenorientierte Persönlichkeit für folgende wichtige Verkaufsposition im Unternehmen:

Key Account ManagerIn - Labordiagnostik
Schwerpunkt: Lebensmittelindustrie

Folgende Aufgaben nehmen Sie nach fundierter Einschulung eigenverantwortlich wahr:

- Kompetente, gezielte, lösungsorientierte Beratung und Verkauf der Spitzenprodukte
- Neukundenakquise sowie Beziehungsmanagement bei bereits bestehenden Kunden
- Bedarfsanalyse, Beratung und Entwicklung von kundenspezifischen Lösungen
- Aufbau und Festigung bestehender Kundenbeziehungen
- Teilnahme an (inter)nationalen Kongressen, Messen, Symposien

Nach Abschluss Ihrer naturwissenschaftlichen oder technischen Ausbildung (Studium: Mikrobiologie/ Veterinärmedizin, HTL, MTA,...) haben Sie idealerweise erste Außendienst-/Verkaufserfahrung in der Labordiagnostik gesammelt. Von Ihrer Persönlichkeit überzeugen Sie durch Kommunikations- und Verhandlungsstärke, sicheres Auftreten, hohe Reisebereitschaft sowie Ihren eigenverantwortlichen Arbeitsstil.

Das Unternehmen bietet Ihnen ein interessantes Tätigkeitsfeld in einem stabilen, erfolgreichen Unternehmen mit sämtlichen Benefits (inkl. Dienstauto zur Privatnutzung, Mobiltelefon, Laptop) sowie eine fundierte Einschulung.

Wenn Sie maßgeblich zum Erfolg eines forschenden Unternehmens beitragen wollen, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung über unser Portal (www.isg.com) oder per e-Mail unter der Angabe der Kennnummer 25.815

ISG Personalmanagement GmbH, A-1020 Wien, Rustenschacherallee 38, Mag.(FH) Silke Selinger, Tel: 01/512 35 05, Fax: DW 35, eMail: bewerbung.selinger@isg.com